

Ertrag steigern mit dem „Business KOMPASS“ ...einfach, Unternehmensberatung weitergedacht!

Der Businesskompass behandelt ausführlich die Themen **Marketing & Akquise** samt operativer Umsetzung **für KMU und EPU** und besteht aus nachfolgenden Elementen:

- Ihrem aktuellen oder künftigen Geschäftsmodell – **Business Model Canvas**
- Modul 1 „**Die Botschaft**“ – Außenwirkung Ihres Unternehmens
- Modul 2 „**Interessenten gewinnen**“ – Zielgruppen identifizieren und ansprechen
- Modul 3 „**der Verkaufsabschluss**“ – Produktangebot & Vertriebskanäle
- Modul 4 „**die Mannschaft**“ – Prozesse & operative Umsetzung der Teile 1-3
- **SEO Analyse ihrer Webseite** – zur Information (keine SEO Beratung)
- **Nachlese** = Summary mit aufbauenden Vorschlägen & tel. Nachbesprechung

Der „Business KOMPASS“

Teil 1 – Vorbereitung, ca. 60 min

Wir benötigen von Ihnen ein paar Informationen, damit wir uns auf den Workshop vorbereiten können. Umgekehrt sollten auch Sie ein wenig Zeit in die Vorbereitung investieren (ca. 60min).

Teil 2 – Workshop vor Ort alleine oder mit ihrem Team, ca. 3h

Aufbauend auf die uns zur Verfügung gestellten Informationen setzen wir Schwerpunkte um rasch Potentiale anzusprechen oder zu erkennen. Der Inhalt der Arbeitsblätter wird Sie auch nach dem Workshop noch eine Zeit lang beschäftigen.

Teil 3 – Nachbereitung, Bericht und Nachbesprechung, ca. 30min

Der Workshop gibt uns als Unternehmensberater den erforderlichen Überblick um qualifizierte und praxisnahe Vorschläge zu machen wie Sie **den Ertrag Ihres Unternehmens nachhaltig steigern** können. Diese Empfehlungen erhalten Sie im Anschluss an den Workshop per Mail gemeinsam mit einer ausführlichen SEO-Analyse (Suchmaschinen Optimierung) Ihrer Webseite. In einer telefonischen Nachbesprechung (ca. 20-30 min) wird der SEO Bericht erläutert, ebenso können Sie noch offene Fragen zu den Empfehlungen oder dem Workshop stellen.



***Selbständig bedeutet
selbst bestimmen***

Ein Beratungsformat nach Lean Management ...

Lean Management bedeutet „Werte ohne Verschwendung schaffen“.

Das bedeutet für uns als Unternehmensberater:

Kommunikation auf den Punkt gebracht – Alle Aspekte, Betrachtungswinkel, Fragen und Informationen gibt es direkt und unmittelbar im Arbeitsbereich auf den Arbeitsblättern. Dadurch vermeiden wir Missverständnisse und Rückfragen.

Sie bereiten sich vor, wir auch – Der Workshop kann für individuelle Beratung genutzt werden ohne wertvolle Zeit für den Austausch allgemeiner Informationen zu verlieren.

Wiederverwendbare Arbeitsblätter – wir vermitteln den kreativen Umgang mit den Arbeitsblättern, gleichzeitig bleibt ausreichend Zeit für individuelle Beratung am konkreten Beispiel ihres Geschäftsmodells. Durch die Verwendung von Haftnotizen wird ihr Business KOMPASS ihr lebendiger Businessplan!

Nachlese – Sie erhalten einen Bericht mit den wesentlichen Punkten vom Workshop und zusätzlich konkrete neue Vorschläge. Sie müssen nichts mitschreiben und können sich so zu 100% auf die kreative Aufgabe konzentrieren.

Robert J. (Personalvermittler/Mödling)

Ich wollte die Art wie ich mein Geschäft betreibe auf ein neues Level heben und hatte schon zahlreiche Ideen. Der Business Kompass hat auf einfache aber effektive Art geholfen diese Ideen so zu fokussieren, dass die Marschrichtung rasch klar wurde. Kombiniert mit praxisnahen Tipps, eine wertvolle Erfahrung.

Kurt W. (Inhaber Friseursalon/Wien)

Das Tolle am „Business Kompass“ – praktisch als Nebenprodukt zu neuen Geschäftsideen haben wir aussagekräftige Botschaften für unsere Webseite bekommen und unser Angebot dort stärker auf die Kundenbedürfnisse angepasst.

Andreas B. (Consultant, After Sales Solutions/Wien)

Ich finde das Konzept vom Business Kompass genial. Es macht keinen Sinn, wenn einem ein Berater beim Nachdenken zuschaut oder man ein Konzept erklären soll, von dem man eben erkannt hat, dass es fehlerhaft ist. Wichtig für mich war zu sehen wo Handlungsbedarf besteht und wie ich ansetzen kann.

Ihr Business Kompass mit Zufriedenheitsgarantie* Workshop, Unterlagen & Nachbereitung 445,- exkl. USt.

***Risikofrei:** Wenn Sie mit unserem Paket nicht zufrieden sind, senden Sie uns spätestens innerhalb von zwei Werktagen nach dem Workshop die originalen Arbeitsblätter retour (es zählt das Datum des Poststempels) und erhalten ab Einlangen innerhalb von 14 Tagen Ihr Geld zurück.

Rufen Sie an, vereinbaren Sie risikofrei* einen Termin!

eccomp e.U. | 2571 Altenmarkt, Nöstach 155 | office@eccomp.biz
Bankverbindung – Oberbank IBAN: **AT17 1500 0040 9104 1444** BIC: **OBKLAT2L**